

Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural

Europa invierte en las zonas rurales



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



¿Qué opciones me pueden ser útiles si tengo un negocio forestal?









Posibles canales a emplear en el caso de una empresa forestal

Canal	¿Me interesa?
SEO	SI
Posicionamiento local	SI
SMO	SI
SEM	NO
SMM	NO
Inbound marketing	SI*

^{*} En función del producto ofrecido



Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural

Europa invierte en las zonas rurales



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



SEO

Objetivo:

Lograr visibilidad en los resultados de las búsquedas realizadas sobre empresas forestales, en el ámbito de Asturias y/o nacional

Posibles acciones	Coste estimado	Ejemplos
Investigación de las palabras clave más adecuadas para posicionar la empresa en búsquedas de empresas forestales (empresas del sector, servicios ofrecidos,)	Variable, en función del tipo de productos, su cantidad, etc. Estimación: 300€	
Optimización de la web para favorecer el posicionamiento de la empresa y los servicios que ofrece (servicios forestales en Asturias).	Variable, en función de la cantidad de contenidos del sitio, y de la estructura/diseño de la web. Estimación: 200-400€ • https://forestalvillazon.es	https://forestalvillazon.es
Blog para poner de relieve el valor y calidad de los trabajos de la empresa. Entre los temas que podrían abordarse estarían: • Sostenibilidad • Certificaciones • Resultados de actuaciones • Los trabajos habituales ("el día a día")	Variable según la frecuencia con la que deseen hacer publicaciones, la extensión de las mismas Estimación: 30-50€ por entrada.	 https://forestalmalleza.com/ http://www.asymas.com/



Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural

Europa invierte en las zonas rurales



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



Posicionamiento local

Casta astimada

Objetivo:

Lograr ofrecer mayor visibilidad del negocio y que los clientes puedan encontrarlos más fácilmente. Indicaciones sobre cómo llegar.

Posibles acciones	Coste estimado	Ejemplos
Creación de la ficha de "Google My Business" (o reclamarla, si ya existiese).	No tiene coste, ya que se trata de una herramienta gratuita. Estimación: N/C	
 Optimización de la ficha de empresa: Completar datos completos y actualizarlos. Generar y responder a las reseñas. Incluir imágenes de calidad. Optimizar descripciones. Destacar los productos comercializados. Publicar con regularidad 	No tiene coste, ya que se trata de una herramienta gratuita. Estimación: N/C	 https://g.page/forestal-villazon https://goo.gl/maps/N7voAqNT7WVbRLZv9 https://goo.gl/maps/ApXVJeK42tRWCV9s8
Analizar las estadísticas de la plataforma. Con ello podremos comprobar el resultado de las búsquedas de nuestro negocio en el buscador y las principales métricas (visualizaciones, visitas, llamadas, cómo llegar, etc.).	No tiene coste, ya que se trata de una herramienta gratuita. Estimación: N/C	



Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural

Europa invierte en las zonas rurales



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



SMO

Casta actimada

Objetivo:

Pacibles assigned

Lograr promocionar el negocio a través de redes sociales (dar a conocer la marca, captar tráfico hacia la página web, disponer de un canal de contacto con clientes e incluso vender nuestros productos).

Posibles acciones	Coste estimado	Ejempios
Contratar la gestión de social media.	Gestión: 150€ - 1000€ al mes.	 https://www.facebook.com/forestalandion/ https://www.facebook.com/PELLETSASTURIAS/ https://www.facebook.com/agroforestalnava.es/
 Definir una estrategia de presencia en redes sociales (SMO) por la empresa: Definir en que redes tener perfil. Definir los objetivos de cada perfil. Establecer calendario de publicación y contenidos. 	No tiene coste, ya que se trata de una acción realizada por la empresa.	
 Gestionar la presencia en canales (a realizar en cada canal): Publicar contenido nuevo (nuestras instalaciones, trabajo diario, servicios,). Responder a la interacción de contactos Analizar los objetivos conseguidos (estadísticas) 	No tiene coste, ya que se trata de una acción realizada por la empresa.	



Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural

Europa invierte en las zonas rurales



MINISTERIO DE AGRICULTURA, PESCA Y ALIMENTACIÓN



Ejemplos

Inbound marketing

Coste estimado

Objetivo:

Posibles acciones

Lograr atraer clientes ofreciendo información interesante a través de medios propios online (blogs, vídeos, boletines, redes sociales...).

Establecer una estrategia de Inbound Marketing, basada en SEO, SMO y marketing de contenidos para captar clientes interesados en temas relacionados con temas forestales.	No tiene coste si es realizada por la empresa. Si es contratada entre 300 – 3000 €.	
Publicación de artículos para poner de relieve el valor de la empresa (gestión sostenible, uso del medio natural, las instalaciones y trabajos realizados,). Publicación en redes sociales para atraer tráfico a los artículos publicados y a la información de los productos.	Variable, según publicaciones Estimación: 30-50 € por artículo.	 https://www.sierolam.com/blog/ https://forestalvillazon.es/blogs https://www.profoas.com/blog/
Captación de contactos mediante web (suscripción a boletín, formulario de contacto, llamadas,) para establecer una base de datos de clientes potenciales y poder enviarles información sobre los productos y servicios que ofrecemos.	Sin coste si la web cuenta con ello. En caso contrario, coste de actualización de la web (variable según proveedor).	